

Jeder 4. Deutsche ist 50–66: Ihre Chance!

Zielgruppe 50–66: Beraten Sie zielgerichtet in der Schlüsselphase!

20 Mio. Deutsche (50–66 Jahre) stehen vor der Rente: Babyboomer gehen bald in den Ruhestand, Generation X plant aktiv.

Nutzen Sie den hohen Beratungsbedarf zu Altersvorsorge, Steuertipps & Nachlassplanung. Viele haben Lebensversicherungen oder Geldanlagen, die jetzt fällig werden. Wir unterstützen Sie mit maßgeschneiderten Tools – von der Kundenbroschüre bis zum Vermittler-Leitfaden. Profitieren Sie vom Know-how der Allianz!

Die Lebensphase 50+ ist entscheidend: Während Babyboomer kurz vor der Rente stehen, gestaltet die Generation X ihre Zukunft. Ihre Expertise ist gefragt! Ob gesetzliche, betriebliche oder private Altersvorsorge, steuerliche Optimierung oder Nachlassplanung – Ihre Kunden suchen Lösungen.

Ihr Allianz-Paket für den Beratungserfolg:

- ✓ [Kundenbroschüre „Vorfreude auf den Feierabend“](#) – So wecken Sie Visionen.
- ✓ [Vermittler-Leitfaden](#) – Clevere Tipps für Termine, Bestandsaktionen und aktuelle Themen.
- ✓ [Präsentation „Ruhestandsplanung und Wiederanlage“](#) – Überzeugend argumentieren, Vertrauen stärken.

Plus: Praxisbeispiele, Beratungsunterlagen zu Geldanlage, Schenken & Vererben – alles auf unserer Landingpage für Anlagekunden.

Jetzt zugreifen und Beratungskompetenz ausbauen!

👉 [Zur Zielgruppe Anlagekunden](#)

Gemeinsam machen wir Ruhestandspläne wahr – mit System, Service und starken Lösungen.

Ihr

Mario Cleemann

Key Account Manager für JDC

Allianz Lebensversicherungs-AG
Sondervertrieb

Telefon +49 30 53893 13107

E-Mail mario.cleemann@allianz.de