Facelift ERGO BU

Ohne Work ist Life auch nicht in Balance

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

Ihre Kunden suchen nach der perfekten Work-Life-Balance. Doch was passiert, wenn die berufliche Existenz bedroht ist? Dann kann das Leben schnell aus der Balance geraten.

Mit der ERGO BU bieten Sie Ihren Kunden den passenden Schutz! Die Komfort-Variante bietet eine sinnvolle Absicherung zu einem attraktiven Preis-Leistungs-Verhältnis. Die Premium-Variante beinhaltet zusätzlich viele Services und finanzielle Extras, die Ihren Kunden bei Berufsunfähigkeit noch entspannter in die Zukunft blicken lassen. Darüber hinaus bietet die ERGO BU spezielle Produktlösungen für Zielgruppen wie Juristen und Wirtschaftswissenschaftler (DANV-Tarif), Berufsstarter (ERGO BU Start) und Schüler (ERGO BU Schüler), um eine passgenaue Absicherung zu gewährleisten. Plus-Bausteine ergänzen diese Absicherung bei Bedarf.

ERGO BU-Facelift

Nach einem umfassenden Facelift ist die ERGO BU nun noch attraktiver geworden. Sie bietet die passende Absicherung für das Arbeitseinkommen Ihrer Kunden, wenn es darauf ankommt. Überzeugen Sie mit verbesserten Bedingungen und Leistungen.

Hier sind die Top-Highlights im Überblick

1. Erhöhte Absicherungshöhen für Schüler und Studenten
2. Verkürzter Abfragezeitraum bei psychischen Behandlungen
3. Verbesserte Umorganisationsprüfung für Selbstständige
4. Berufsunfähigkeit bei Tätigkeitsverbot
5. Einführung einer Teilzeitklausel
6. Verbesserungen für den DANV-Tarif (Juristen und Wirtschaftswissenschaftler)

In einem Video-Kurz-Interview erfahren Sie alles Wichtige zum BU-Facelift in wenigen Minuten – schauen Sie es sich an!

Ihr starker Partner auch beim Thema BU

ERGO hat beim Thema Berufsunfähigkeit einiges zu bieten. Allein im vergangenen Jahr standen wir in rund 4.200 neuen BU-Fällen Kunden zur Seite. Niedrige Prozessquoten – wir liegen bei 1,79 % (Markt: 2,1 %) – zeigen, dass wir für Kunden da sind, wenn es darauf ankommt. Ein Team von mehr als 40 BU-Fachleuten ist in unserem Leistungsbereich täglich im Einsatz, und im Ernstfall sorgt ein persönlicher Ansprechpartner für schnelle Reaktionen.

Viel Erfolg bei Ihren Kundengesprächen!

Viele Grüße

Stefan Rönnau

ERGO Group AG
Vertriebsdirektion Pools & Finanzvertriebe Leben
Key Account Manager

Überseering 45 - 22297 Hamburg

stefan.roennau@ergo.de