



ERGO
A Munich Re company

Einkommenschutz mit Vorteilen

Einkommenschutz beraten / Frühzinsgeföhle-Umtauschoption ausüben

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

wir bieten Ihnen zwei Produkte für die finanzielle Absicherung der Arbeitskraft Ihrer Kunden: die ERGO BU in den Varianten Komfort und Premium sowie die Grundfähigkeitsversicherung ERGO Body Protect in drei Leistungsvarianten. Beide Produkte bieten Ihren Kunden im Leistungsfall die Sicherheit einer monatlichen Rente.

Die richtige Produktwahl treffen

Als unabhängiger Vermittler helfen Sie Ihren Kunden, die passende Produktwahl zu treffen. Insbesondere für Schüler und handwerklich Tätige kann die Grundfähigkeitsversicherung geeigneter sein. ERGO Body Protect bietet dabei den einzigartigen Zusatzbaustein Sport Plus, der auch für körperlich tätige Berufe eine ideale Absicherung zu bezahlbaren Konditionen ermöglicht.

Verträge aus der Frühzinsgeföhle-Aktion nun umtauschen

Ihre Kunden, die sich bereits in den vergangenen Monaten für einen Einkommenschutz der ERGO entschieden haben, profitieren von der Umtauschoption der Frühzinsgeföhle-Aktion. Denn wer im Zeitraum vom 15.06.2024 bis zum 31.12.2024 die ERGO BU oder ERGO Body Protect abgeschlossen hat oder einen seit 2022 bestehenden Vertrag um mindestens 250 Euro monatliche Rentenleistung erhöht hat, kann den Vertrag unter bestimmten Voraussetzungen bis zum 30.06.2025 in die neue Tarifgeneration 2025 umtauschen. So profitiert Ihr Kunde vom höheren Garantiezins und damit von einer höheren Leistung bei gleichem Beitrag.

Bitte beachten Sie, dass der Umtausch nur bei steigenden Leistungen der Versicherung erfolgt und bislang kein Leistungsfall beantragt bzw. eingetreten sein darf. Einen schnellen Überblick über die Details der Ausübung der Umtauschoption erhalten Sie im Infoblatt für Vermittler. Ihre Kunden nutzen die Umtauschoption ganz einfach mit Hilfe des Online-Formulars (ergo.de/umtausch). Geben Sie ihnen jetzt den passenden Impuls!

Unterstützung beim Neugeschäft

Ein Tipp zum Schluss: ERGO bietet über die Plattform digidor kostenfrei neutrale Verkaufsunterstützung fürs Neugeschäfts an, um verschiedene Kundentypen gezielt auf die Grundfähigkeitsversicherung ERGO Body Protect anzusprechen. Nutzen Sie ganz einfach Social-Media-Posts, erstellen Sie Landingpages und versenden Sie Flyer, die auf die Bedürfnisse unterschiedlicher Zielgruppen abgestimmt sind.

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg!

Mit freundlichem Gruß

Stefan Rönnau

ERGO Group AG

Vertriebsdirektion Pools & Finanzvertriebe Leben

Key Account Manager

Überseering 45 - 22297 Hamburg

Tel. 0170/4587830

stefan.roennau@ergo.de