



**münchener verein**

Makler. In besten Händen.



## **BestensGesund – Die neue Premiumklasse der PKV**

### **Gesundheit neu gedacht – genau zur richtigen Zeit**

Die Diskussion rund um die Zukunft der gesetzlichen Krankenversicherung wird intensiver. Steigende Zusatzbeiträge, strukturelle Defizite und zunehmende Leistungseinschränkungen sorgen bei vielen gutverdienenden Angestellten für Verunsicherung.

Gerade einkommensstarke Zielgruppen stellen sich heute mehr denn je die Frage:

- Wie sieht eine langfristig verlässliche, hochwertige und planbare Gesundheitsversorgung aus?

Genau hier setzt der Münchener Verein mit einer neuen Tarifgeneration an:

### **BestensGesund / Die neue Premiumklasse in der privaten Krankenversicherung.**

#### **Warum „BestensGesund“ jetzt den Nerv der Zeit trifft**

Der Anspruch an medizinische Versorgung verändert sich spürbar. Kunden wünschen sich:

- maximale Leistungsqualität
- finanzielle Planbarkeit
- moderne Gesundheitslösungen
- Flexibilität in jeder Lebensphase
- Sicherheit unabhängig von politischen Entwicklungen

Mit „BestensGesund“ entsteht daraus ein innovatives PKV-Konzept, das neue Maßstäbe setzt – leistungsstark, flexibel und konsequent zukunftsorientiert.

#### **Ali Gürçali**

Vertriebsleiter Münchener Verein  
Maklervertrieb / VD 11

Pettenkofferstr. 19, 80336 München  
Tel.: 089 / 51 52-2340  
Fax: 089 / 51 52-2349  
Mobil: 0160 / 92 90 38 81  
guercali.ali@muenchener-verein.de



**münchener verein**

Makler. In besten Händen.



## Die Highlights auf einen Blick

- **Innovatives Vorsorge-Budget**  
Bis zu 750 € pro Kalenderjahr für Vorsorge, Prophylaxe und Screenings.  
Besonders stark- Diese Leistungen bleiben vollständig Cash-Back-neutral.
- **Neuer Cash-Back mit echter Signalwirkung**  
Bis zu 3.190 € Barausschüttung ab dem 5. Jahr bei 0 € Selbstbehalt. Zusätzlich werden künftig auch unterjährige Versicherungsbeginne anteilig honoriert. Ein starkes Argument für gesundheitsbewusste Kunden.
- **Klarer USP für Wechsler - Zahnstaffel-Entfall jetzt auch in der Vollversicherung möglich**  
Bei Nachweis einer Vorversicherung entfällt die übliche Zahnstaffel in der Vollversicherung ab Tag 1. Ein echter Wettbewerbsvorteil in der Beratung.
- **Flexible Selbstbehaltssteuerung**  
Mehr Flexibilität ohne erneute Gesundheitsprüfung:
  - ✓ Erhöhung des Selbstbehalts jederzeit zum nächsten Monatsersten
  - ✓ Reduzierung jährlich zum 1. Januar möglich - das schafft langfristige Planbarkeit und Anpassungsfähigkeit.
- **Starkes Familienpaket**  
„BestensGesund“ berücksichtigt moderne Lebensrealitäten konsequent:
  - ✓ 6 Monate Beitragsbefreiung bei Elterngeldbezug
  - ✓ 100 % Erstattung für Kieferorthopädie bei Kindern
- **Beitragsgarantie bis 31.12.2027**

### Ali Gürçali

Vertriebsleiter Münchener Verein  
Maklervertrieb / VD 11

Pettenkofenstr. 19, 80336 München  
Tel.: 089 / 51 52-2340  
Fax: 089 / 51 52-2349  
Mobil: 0160 / 92 90 38 81  
guercali.ali@muenchener-verein.de



**münchener verein**

Makler. In besten Händen.



## **Zukunftssicherheit als Leistungsversprechen**

Ein besonderes Merkmal ist die integrierte Innovationsgarantie. Neue medizinisch notwendige Behandlungsmethoden werden automatisch Bestandteil des Versicherungsschutzes – ohne spätere Tarifdiskussionen.

Zusätzlich setzt der Tarif ein starkes Zeichen im Bereich mentaler Gesundheit:

- Unbegrenzte Psychotherapie-Leistungen Ein modernes Gesundheitsverständnis, das den Menschen ganzheitlich betrachtet.

## **Vertrieblich besonders attraktiv**

„BestensGesund“ eröffnet neue Chancen in der Beratung – insbesondere bei:

- jungen Angestellten
- Gutverdienern oberhalb der Jahresarbeitsentgeltgrenze
- anspruchsvollen Kunden mit Fokus auf Qualität und Zukunftssicherheit

Die Kombination aus Premiumleistungen, innovativen Features und klarer Zielgruppenpositionierung schafft ideale Voraussetzungen für hochwertige Beratungsgespräche.

## **Moderne Prozesse für effizienten Vertrieb**

Auch vertrieblich überzeugt das Gesamtpaket:

- moderne Risikoprüfung
- schnelle Entscheidungen
- zügige Policierung
- digitale Services und ServiceApp
- leistungsstarke Makler- und Kundenportale

Das spart Zeit und erhöht die Abschlussqualität.

### **Ali Gürçali**

Vertriebsleiter Münchener Verein  
Maklervertrieb / VD 11

Pettenkofferstr. 19, 80336 München  
Tel.: 089 / 51 52-2340  
Fax: 089 / 51 52-2349  
Mobil: 0160 / 92 90 38 81  
guercali.ali@muenchener-verein.de



**münchener verein**

Makler. In besten Händen.



### **Stabilität schafft Vertrauen**

Der Münchener Verein steht für Kontinuität, Partnerschaft und finanzielle Stärke. Eine Solvency-II-Quote von über 750 % unterstreicht die hohe Stabilität und Verlässlichkeit des Hauses.

### **Fazit**

Mit „BestensGesund“ bringt der Münchener Verein eine moderne Premium-PKV auf den Markt, die aktuelle Entwicklungen im Gesundheitswesen aktiv aufgreift und daraus konkrete Mehrwerte schafft.

Für Sie als Vertriebspartner bedeutet das:

- ✓ Ein innovatives Produkt mit klarer Positionierung
- ✓ Hohe Relevanz bei anspruchsvollen Zielgruppen
- ✓ Starke Argumente im Wettbewerb
- ✓ Nachhaltige Beratungsperspektiven
- ✓ Moderne Prozesse und vertriebliche Unterstützung

## **BestensGesund – die neue Premiumklasse der PKV.**

Ihr

### **Ali Gürçali**

Vertriebsleiter Münchener Verein  
Maklervertrieb / VD 11

Pettenkofenstr. 19, 80336 München  
Tel.: 089 / 51 52-2340  
Fax: 089 / 51 52-2349  
Mobil: 0160 / 92 90 38 81  
guercali.ali@muenchener-verein.de