

Vertriebsimpuls – bAV statt Gehaltserhöhung

✉ Informationen für Vertriebspartner

Konzept zur Ansprache von Arbeitgebern

Viele Arbeitgeber stehen aktuell vor der Herausforderung, Kosten sparen zu müssen. Für spürbare Gehaltsanpassungen ist daher oft nicht ausreichend Budget vorhanden. Mit einer arbeitgeberfinanzierten bAV anstatt einer Gehaltserhöhung kann der Arbeitgeber wirklich punkten. Denn so spart er im Vergleich zur Gehaltsanpassung Sozialabgaben von rund 25%. Und gleichzeitig zeigt er soziale Verantwortung und kann seine Attraktivität als Arbeitgeber steigern.

Der Vorteil für die Mitarbeitenden

Und auch für die Mitarbeitenden ist das ein sehr attraktives Angebot. Von einer Lohnerhöhung bleibt netto oft nur die Hälfte übrig, während bei einer bAV der komplette Betrag in den Aufbau einer Betriebsrente geht. So kann der Mitarbeiter ohne eigenen Aufwand im Erwerbsleben von einer zusätzlichen Absicherung im Alter profitieren.

Neue Vermarktungsunterlagen

Nutzen Sie die Chance, um mit Ihren Kunden über dieses attraktive Modell zu sprechen. Wir haben für Ihre Kundenansprache ein neues Highlightblatt sowie eine Muster-Email vorbereitet. Die Email können Sie individuell nach Ihren Wünschen anpassen. Die Unterlagen finden Sie hier:

- [Highlightblatt für Arbeitgeber](#)
- [Muster-Email zur Ansprache von Arbeitgebern](#)

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg bei der Kundenansprache zum Thema „bAV anstatt Gehaltserhöhung“!

Alle Informationen sowie Materialien für Ihre Kundenansprache finden Sie in unserer [Partnerwelt](#) und in der Best4bAV-Toolbox.

Ihr Zugang zu HDI

Maike Leutfeld
Key-Account Managerin Pools
Tel: 0172 2357683
mail to: maike.leutfeld@hdi.de



Impressum

HDI AG
HDI-Platz 1
30659 Hannover

Vorsitzender des Aufsichtsrats:
Torsten Leue
Vorstand: Caroline Schlienkamp (Sprecherin)
Stefan Eversberg, Dr. Stefan Pasternak
Jürgen Stoffel, Dr. Martin Weldi

Sitz der Gesellschaft:
Hannover, Amtsgericht Hannover
HRB 60722
Ust-ID-Nr. DE 813832571



[Hier geht's zur TOOLBOX](#)