

Zielproduktportfolio Krankenversicherung 2026 | Vorübergehende Erweiterung

MediZ Duo 80, 90, 100 sowie alle MediClinic (S) -Tarife

Befristete Wiederöffnung ausgewählter Tarife

In der Übergangsphase des Zielproduktportfolios Kranken erweitern wir das Zielportfolio temporär um bewährte Tarife der Gothaer Krankenversicherung. Dadurch ermöglichen wir Ihnen zusätzliche Beratungsoptionen. Ab dem **20. April 2026** werden folgende Tarife der Gothaer Krankenversicherung wieder in das gemeinsame Neugeschäftsangebot aufgenommen:

- **Zahnezusatzversicherung:**
 MediZ Duo 80, MediZ Duo 90 und MediZ Duo 100
- **Stationäre Zusatzversicherung:**
 MediClinic Basis, MediClinic Plus, MediClinic Premium, MediClinic S Plus, MediClinic S Premium

Die temporäre Öffnung von MediZ Duo 80, 90 und 100 sowie MediClinic (S) gilt bis zur Einführung eines gemeinsamen Angebotsrechners, der alle Produkte des Zielproduktportfolios der Risikoträger Barmenia Krankenversicherung und Gothaer Krankenversicherung beinhaltet.

Zielmarkt: Mehr Zahn + Bonus D vs. MediZ Duo / MediZ Smile

Die Tarife richten sich insgesamt an GKV-Versicherte mit Bedarf an einer Zahnezusatzversicherung. Eine zentrale Unterscheidung erfolgt über Bedarf, Leistungsfokus und Zahlungsbereitschaft.

	Barmenia MehrZahn	Gothaer MediZ Duo 80, 90, 100	Gothaer MediZ Smile 75, 85
Ausrichtung	Modular Fokus auf Zahnersatz und Absicherung hoher Kosten ----- <i>Barmenia Vorsorge Bonus D</i> Modular Fokus auf Zahnprophylaxe, Zahnerhalt, Bleaching KFO auch für Kinder	Kompakt Wunsch nach Rundumabsicherung Fokus: Kinder KFO nur im MediZ Duo 100	Kompakt Junge, preissensible Kunden Fokus auf Einsteigersegment

Zielgruppe	GKV-Versicherte und Heilfürsorgeberechtigte	GKV-Versicherte	GKV-Versicherte
Risikoprüfung	Individuelle Gesundheits- /Zahnprüfung	Unterschiedliche Sets an Zahnfragen mit schwarz/weiß Prüfung	Unterschiedliche Sets an Zahnfragen mit schwarz/weiß Prüfung

Beitragsgarantie MediZ Duo 80, 90 und 100

Wichtig zu wissen: Für alle MediZ Duo Tarife sprechen wir schon jetzt eine Beitragsgarantie bis zum 31.12.2027 aus!

Für die übrigen Tarife können hierzu noch keine Angaben gemacht werden.

Zielmarkt: Mehr Komfort vs. MediClinic (mit und ohne Alterungsrückstellungen)

Alle Tarife richten sich an GKV-Versicherte mit Bedarf an einer Krankenhaus-Zusatzabsicherung. Je nach Tarifvariante unterscheiden sich die Angebote vor allem in Zielgruppe (Familie und Kombination Freie Heilfürsorge), Beitragsstruktur und Leistungsumfang.

	Barmenia	Gothaer
Ausrichtung / Allgemeines	<p>Barmenia Mehr Komfort K (<u>mit</u> Alterungsrückstellungen): Fokus auf Planbarkeit, Stabilität, Beitragssicherheit im Alter</p> <p>Barmenia Mehr Komfort (<u>ohne</u> Alterungsrückstellungen): Fokus auf Flexibilität und Preisbewusstsein</p> <p>Barmenia Mehr Komfort Unfall: Absicherung des Unfallrisikos</p> <p>Mehr Komfort Krankheit: Absicherung schwerer Erkrankungen</p>	<p>Gothaer MediClinic (<u>mit</u> Alterungsrückstellungen): Fokus auf Planbarkeit, Stabilität, Beitragssicherheit im Alter</p> <p>Gothaer MediClinic S (<u>ohne</u> Alterungsrückstellungen): Fokus auf Flexibilität und Preisbewusstsein</p> <p>MediClinic Basis: Absicherung des Unfallrisikos</p> <p>Keine Dread Disease Variante vorhanden.</p>
Zielgruppe	GKV-Versicherte <i>und</i> Heilfürsorgeberechtigte, mit Fokus auf Familien	GKV-Versicherte

Der genaue Leistungsumfang der Tarife, Beitragsvergleiche und Unterschiede in den Annahmerichtlinien haben wir in einer separaten, übersichtlichen Präsentation im Rahmen der Vertriebsinformation für Sie aufbereitet.

Die befristete Wiedereröffnung gilt automatisch für alle Vertriebswege der BarmeniaGothaer.

Abschlusswege der wiedergeöffneten Tarife

Gothaer MediZ Duo 80, 90 und 100, Gothaer MediClinic (S) haben wir für Sie in den Onlinerechner Gesund integriert. Ebenso können folgende Anträge genutzt werden:

- Universalantrag (204734)
- dt.-engl. Universalantrag (217033)
- MediZ Duo-Antrag (117116)
- Mitarbeiterantrag MediZ Duo (117811)

Verkaufsunterstützung

Die Produktblätter sowie digitalen Produktblätter zu den Tarifen werden zeitnah in das neue Corporate Design der BarmeniaGothaer überführt und können auf den entsprechenden Produktseiten im PartnerPortal bzw. maklerservice.de abgerufen werden. Dort finden sich auf weitere Tarifinformationen und Details.

Gut zu wissen:

Der Markt der Ergänzungsversicherungen wurde in diesem Jahr von der Franke und Bornberg GmbH einer großen Analyse unterzogen. Die Produkte der Barmenia Krankenversicherung erhielten dabei in den Teilbereichen Stationär und Zahn die Höchstbewertung FFF+. Auch die aktuellen Ascore-Ergebnisse können sich sehen lassen: Mehr Zahn 80,90 und 100 wurden mit dem Höchstwert von 6 Punkten bewertet. Gleiches gilt für Mehr-Komfort-1-Bett K.

Ansprechpartner Vertrieb

Ihre Maklerbetreuer stehen Ihnen als erste Ansprechpartner*in in gewohnter Weise zur Verfügung.

Wir danken Ihnen für Ihr Vertrauen und Ihre Flexibilität auf unserem gemeinsamen Weg zum Zielproduktportfolio Kranken!

GGF – Geschäftsfelder Gesundheit
VMM3 – Produkt- und Vertriebsplanung